



Die Handelsagenten

Schöpfen Sie mit Ihrem aktuellen
Vertrieb bereits alle Potenziale aus?



In stürmischen Zeiten stellt sich nicht zuletzt auch die Frage, ob Ihr Vertrieb gut aufgestellt ist. Haben Sie bereits einmal geprüft, welche Potenziale ein *Handelsagent* Ihrem Unternehmen eröffnen kann?

**DER ÖSTERREICHISCHE HANDELSAGENT -
IHR PROFI IM VERTRIEB**

22,2 Milliarden Euro!

WAS IST EIN HANDELSAGENT?

Der Handelsagent ist ein Unternehmer, der im Namen eines anderen Unternehmens (z.B. Erzeuger, Handelsbetrieb, Großhandel etc.) auftritt.

Er vermittelt den Verkauf von Waren und schließt die Geschäfte im Namen und auf Rechnung des Auftraggebers ab.

Als Spezialist für Marketing und Vertrieb verfügt er über hervorragende nationale und internationale Branchenkontakte und ist vor allem für den Eintritt in neue Märkte eine wertvolle Hilfe. Der Handelsagent kennt die Bedürfnisse des Marktes, weiß aber auch die Bedeutung der Partner in Industrie, Gewerbe und Handel sowie auf dem Dienstleistungssektor bestens einzuschätzen.

Das Bundesgremium der Handelsagenten in der Wirtschaftskammer Österreich zählt aktuell über 9.000 Mitglieder. Österreichische Handelsagenten vermitteln jährlich Aufträge im Wert von rund 22,2 Mrd. Euro.

WIE UNTERSCHIEDET SICH EIN HANDELSAGENT VON EINEM ANGESTELLTEN VERTRETER?

Gleich vorweg: Der Handelsagent ist selbständig, der Vertreter ist angestellt. Der Handelsagent ist ein selbständiger Kaufmann – es besteht kein Angestelltenverhältnis zwischen Auftraggeber und Handelsagent.

Aus diesem Grund fallen weder Fixkosten noch Sozialabgaben wie Sozialversicherungs- oder Krankenkassenbeiträge oder Reisekosten für das vertretene Unternehmen an. Für Sie als Auftraggeber wird die Provision erst mit dem Abschluss eines Geschäftes fällig.

Unter dem Strich heißt das, dass Sie mit einem Handelsagenten ein äußerst flexibles Geschäftsmodell für Ihren Vertrieb verfolgen.

WELCHE VORTEILE HAT DIE ZUSAMMENARBEIT MIT EINEM HANDELSAGENTEN?

Der österreichische Handelsagent ist Profi im Vertrieb. Durch seine langjährige Erfahrung sucht er neue Vertriebswege und bahnt Neugeschäfte an.

Durch seine umfangreichen Kontakte kann er Ihnen wertvolles Feedback über Produktionschancen liefern.

*beste Marktkenntnisse
umfangreiche Kontakte*

MEINE BRANCHE IST SEHR SPEZIELL – LOHNT SICH DA DIE ZUSAMMENARBEIT MIT EINEM HANDELSAGENTEN?

Ja. Es gibt für Ihre Branche spezielle Handelsagenten mit einem umfassenden Branchen-Know-how. Informieren Sie sich am besten gleich im Web unter handelsagenten.at, ob es Handelsagenten auf der Suche nach Vertretungen in Ihrer Branche gibt. Sie haben andererseits auch direkt die Möglichkeit, eine kostenlose Anzeige mit Ihren Anforderungen zu schalten.

handelsagenten.at

WIE LANGE MUSS ICH MICH BEI ZUSAMMENARBEIT ZEITLICH AN EINEN HANDELSAGENTEN BINDEN?

Gar nicht. Sie können die Zusammenarbeit mit einem Handelsagenten projektorientiert gestalten oder gemeinsam einen Zeitrahmen definieren.

WAS KOSTET MICH EIN HANDELSAGENT?

Nichts. Ausschließlich bei Zustandekommen des Geschäftes fällt eine Provision an, die Sie vorher vereinbart haben.

DIE BILANZ AUF EINEN BLICK

DIE BILANZ: WAS BRINGT, WAS KOSTET DER HANDELSAGENT

AKTIVA	PASSIVA	
Ist Ihr verlängerter Arm im Vertrieb	Fixkosten	0,- Euro
Ist Profi von der ersten Stunde an	Sozialabgaben	0,- Euro
Macht Kapazitäten in Ihrem Unternehmen frei	Ausbildungskosten	0,- Euro
Ist da, wenn Ihre Kunden ihn brauchen	Reisekosten	0,- Euro
Bringt neue Kunden	Provision	erfolgsabhängig
Ist Ihr Ohr am Markt		

IHR ERFOLG IST SEIN ERFOLG, SEIN ERFOLG IST IHR ERFOLG.

*Was bringt,
was kostet der Handelsagent*

Impressum

Herausgeber/ Für den Inhalt verantwortlich:

WKÖ Bundesgremium der Handelsagenten
Wiedner Hauptstraße 63, 1045 Wien

Kontakt:

handel5@wko.at

Redaktion/Kreation:

WKO Inhouse Kreativ, 1045 Wien

Druck:

AV Astoria, 1030 Wien

Stand 2011
